

Частное учреждение дополнительного профессионального образования

«Учебный центр «Профессия»

«Утверждаю»
Директор ЧУ ДПО «Учебный центр «Профессия»
_____ С.А. Давудова
« _____ » _____ 2025г.

Учебно-тематический план
по программе дополнительного образования
"Тренинг-менеджер "
профессиональная переподготовка

№ п/п	Наименование разделов и тем	Всего академ. часов	В том числе	
			Теоретическая- часть (лекции)	Контроль
1	Постановка целей по SMART	20	20	
2	Холодные звонки и техники привлечения клиентов	20	20	
3	Основные этапы продаж и консультативные продажи	16	16	
4	Навыки проведения качественной презентации	24	24	

5	Работа с возражениями и навыки переговоров	18	18	
6	Манипуляции и контрманипуляции в коммуникации	20	20	
7	Применение НЛП в продажах и тренинге	24	24	
8	Психотипы клиентов и индивидуальный подход	18	18	
9	Нетворкинг и построение деловых связей	24	24	
10	Скрипты продаж и автоматизация взаимодействия	24	24	
11	Тайм-менеджмент и управление временем	24	24	
12	Разрешение конфликтов и стресс-менеджмент	16	16	
	Итоговая аттестация в форме экзамена	8		8
		256	248	8

