

**Частное учреждение дополнительного профессионального образования
"Учебный центр "Профессия"**

«Утверждаю»

Директор

ЧУ ДПО «Учебный центр «Профессия»

_____ С.А. Давудова

«_____» _____ 2024г.

Учебно-тематический план по программе
дополнительного образования
«**Менеджер по продажам**»

№ п/п	Наименование разделов и тем	Всего академ. часов	В том числе	
			Теоре- тиче- ская часть (лекции)	Контроль
1	Виды продаж. Технология продаж	30	30	
2	Особенности продажи различных товаров и услуг	25	25	
3	Психология продаж	25	25	
4	Этапы процесса продаж	28	28	
5	Психологические взаимоотношения продавца – покупателя	24	24	
6	Профессиональные качества продавца и профессиональная этика	22	22	
7	Подготовка продавца к сделке	24	24	
8	Факторы продаж	28	28	
9	Деятельность менеджера по продажам	24	24	
10	Деловое общение и профессиональная этика	24	24	
	Итоговая форма контроля (тестирование)	2		2
	ВСЕГО	256	254	2